

# Оценка руководителем направления электронных отходов ISRI проблем отрасли.

*Редакционный материал, E-Scrap News*

30 марта 2016

<http://resource-recycling.com/node/7255>

Дэвид Ваггер (David Wagger), недавно назначенный руководителем отдела электронных отходов в Институте промышленности по переработке ломов (ISRI, США) объясняет, почему компаниям сейчас необходимо предлагать набор различных услуг вместо того, чтобы полагаться исключительно на волатильный рынок металлов.



ISRI ранее в этом месяце объявило Ваггера координатором группы по электронным отходам. Его предшественник, Эрик Харрис, теперь помощник вице-президента ISRI по связям с государственными органами.

Ваггер побеседовал с корреспондентом E-Scrap News о своей новой должности и основных тенденциях, влияющих на отрасль сегодня.

**Корреспондент E-Scrap News:** Как бы вы описали состояние отрасли по переработке электронных отходов в США?

**Дэвид Ваггер:** За последние 10 лет этот сектор промышленности по переработке отходов показал огромный рост и позитивные изменения. Однако, как и для всей перерабатывающей отрасли по переработке отходов, рыночные условия для товаров очень тяжелые. Никогда раньше не было более важно диверсифицировать свои источники доходов за пределы стоимости получаемых материалов. Успешные компании стремятся балансу услуг, повторного использования и традиционной переработки, чтобы компенсировать потери в стоимости товаров. Компании, которые исключительно или преимущественно полагаются на товарные ценности вынуждены действительно бороться за выживание.

**Вопрос:** Каковы, на ваш взгляд наиболее значительные препятствия на пути роста отрасли?

**Ответ:** Признание со стороны потребителей, производителей и лиц, определяющих политику, что переработка не всегда бесплатна. Мы должны обеспечить, чтобы фактические расходы по экологически ответственной утилизации некоторых материалов, таких как стекло ЭЛТ, учитываются и что утилизация происходит.

**Вопрос:** Каковы наилучшие возможности для роста?

**Ответ:** Некоторые из самых больших возможностей связаны с диверсификацией в новые источники дохода. Есть некоторые очень уникальные возможности для предоставления дополнительных услуг, таких как уничтожение данных и специализированный сбор, инвестирование в повторное использование и ремонт, продолжение попыток найти дополнительный доход с помощью ручной или механической обработки. Это все о поиске надлежащего баланса при текущих и будущих рыночных условиях.

**Вопрос:** Как бы вы оценили успех программ по переработке электроники в штатах?

**Ответ:** Успех был неоднозначный. Было растущее беспокойство по поводу проблем, связанных с программами производителей по возврату товаров (take-back programs). Мы весьма обеспокоены тем, что производители недоплачивают переработчикам за ответственное управление отходами бытовой электронной техники, такой, как кинескопы.

**Вопрос:** Что необходимо сделать, чтобы улучшить ситуацию?

**Ответ:** Политика ISRI поддерживает прекращение таких программ, если рынок может поддерживать себя. Многие члены полагают, что такое время близко. ISRI предпочел бы рынок, который имеет меньше искусственных финансовых влияний. До этого времени, пока эти программы должны обращать больше внимания на то, как переработчикам платят, компенсируют фактические затраты, и гарантировать, что собранные материалы фактически переработаны и не помещены на склад.

**Вопрос:** В настоящее время есть поддержка принятия национального закона об утилизации электроники, если он будет продолжать разрешать легальный экспорт электронных отходов?

**Ответ:** ISRI ничего не известно о такой поддержке.

**Вопрос:** Что вы надеетесь совершить в вашем новом качестве в ISRI?

**Ответ:** Мы действуем по желанию членов ISRI. Наша основная функция заключается в защите и поощрении промышленности в рамках реализации политики ISRI. Мы будем работать, чтобы обеспечить преемственность и помочь в этом сегменте отрасли увидеть дальнейший рост и процветание.